

以氢燃料电池为动力,有效联通临港产业区与奉贤园区

临港新片区将建中运量公交T6线

本报讯(驻临港记者胡幸阳)昨天,《中国(上海)自由贸易试验区临港新片区综合能源建设三年行动计划(2020-2022年)》正式发布。到2022年,临港新片区将实现先行启动区发展较成熟地块供电可靠率99.999%以上;建成6座现代化能源补给站,打造油气、油氢或油电合建示范项目,开发条件较好的光伏和风电项目,启动氢能、分布式能源、多能互补等新兴能源技术的示范项目建设。

年户均停电降到5分钟

根据计划,到2022年,临港新片区将建成1座220千伏变电站,完成2座220千伏变电站扩建和改造,完成临港重工业燃机电厂和奉贤海上风电场的并网接入;继续构建110千伏双侧电源链式目标网架、完善35千伏双侧电源辐射接线,启动10座110千伏变电站的基建前期工作,进一步提升配电网供电能力和供电可靠性。临港新片区还将对先行启动区发展较成熟地块10千伏电网进行“钻石型”配电网结构改造,构建以开关站为核心的双环网结构,供电可靠率达到99.999%以上。

国网上海电力公司发展部副主任张征说,原先的供电可靠率多数能达到99.99%,“多出一个9,代表故障率大幅减少。”他举例,按原来标准,每年户均停电时间5小时,未来将降到5分钟。电力公司主动加压,强化配电网结构;在软件上进行优化,使电网具备“自愈”功能。张征介绍,发生故障后,电网将自动切断故障点,让未故障电路继续送电。电力公司还将采用不停电作业方式,检修时不再影响市民用电。

启动绿色制氢项目建设

临港新片区还将布局氢能利用链条,推进试点项目建设。新片区管委会建设和交通管理处副处长韩莉介绍,新片区正积极布局光伏、风电等可再生能源制氢,液氢储存和氢气充装,民用氢气管道以及加氢站建设等项目,逐步推进氢能基础设施网络的建设与完善;探索氢能交通与物流、氢能分布式供能、氢能楼宇等典型应用场景。

“到2022年,完成5座油氢合建站的前期立项报批工作,建成投运平霄路油氢合建站,启动绿色制氢项目建设。”韩莉说,“建成氢燃料电池动力的中运量公共交通线路T6线示范运行,结合燃料电池物流车、燃料电池重卡以及燃料电池大巴班车,形成燃料电池汽车综合运营平台;试点推进2个燃料电池热电联供示范项目。”据了解,中运量公共交通线路T6线将使用3节编组的智能无轨公交,使用优先路权专用道路,单次客流量更大,能有效联通临港产业区与奉贤园区。

资源整合能力解企业燃眉之急 催化技术创新和成果转化

上海“产业计量云”解决信息不对称

本报讯(记者 陈玺撼)智能网联汽车产业近年发展迅猛,被认为是“新基建”中的一块“大蛋糕”。然而,本应乘势飞扬的苏州豪米波技术有限公司近期却不得不踩急刹车:原本谈好的国外技术支持,受疫情影响“断供”,其自行研发的毫米波雷达迟迟无法进行性能测试,无法向客户提供急需的产品应用测试报告。

眼看煮熟的鸭子要飞走,上海市场监管部门试运行的“产业计量云”成了救命稻草。通过“产业计量云”,公司找到位于上海的国家智能网联汽车产业计量测试中心。中心为该公司设计了整套测试解决方案,包括对毫米波雷达零部件的性能测试,以及车载毫米波雷达装车后其盲区监测功能是否符合要求的测试方案。

在国家智能网联汽车产业计量测试中心的帮助下,豪米波公司及时发现零部件电磁兼容性超出限值的问题。改进后的产品最终通过测试,得到整车企业的认可,将应用于该整车企业某车型的盲区警示系统。

“建设‘产业计量云’的主要目的是解决信息不对称问题。”市市场监管局副局长徐德透露,“产业计量云”是一个在线计量测试服务创新平台,平台云集长三角地区18个国家和省级产业计量测试中心,为企业提供一站式计量测试服务。在全球供应链受疫情冲击的背景下,许多创新企业一直合作的海外检测机构处于“失联”状态。借助“产业计量云”,长三角一大批计量测试技术能力不逊于国外的机构和企业初现

峥嵘,被急需者找到。同时,平台也让长三角地区富余计量测试资源被充分高效地配置利用。“产业计量云”的资源整合能力,让新的计量测试产业链在长三角孕育生长。全国智能网联汽车专用计量测试技术委员会和全国智能网联汽车产业计量测试联盟日前落户上海,上汽集团、大疆、蔚来、科大讯飞、中国计量院、同济大学等都是成员,为智能网联汽车产业在研发设计、生产制造、验证测试等各环节构建计量测试服务的“生态系统”。

不仅是资源重组者,“产业计量云”还是计量测试技术创新和成果转化的催化剂,满足“新基建”持续提升科技和产业创新基础设施能级的要求。车载毫米波雷达,被称为无人驾

驶汽车的眼睛,东莞正扬电子机械有限公司就是这种“眼睛”的生产企业。因为常规的测试方法精度不够,自去年以来,该企业苦苦对其自行研发的77GHz毫米波雷达的测试方案。企业负责人坦言,测试方案就是“蓝图”,“蓝图”不确定,产品深入开发设计无法启动,企业甚至可能连最终产品都没见到便夭折。

同样借助“产业计量云”,正扬公司找到国家智能网联汽车产业计量测试中心。中心不仅主动提供测试方案,还对原有的试验台进行改造,设计加工了高精度控制夹具,使被测毫米波雷达天线的几何中心与测试系统的接受天线位置精确匹配,大大减少毫米波雷达信号在传输中的衰减,实现对关键数值的精准测量。

上海首座大跨径斜拉桥拆除重建 新泖港大桥主桥合龙 明年通车后将拆老桥

本报讯(记者 戚颖璞)曾经的“上海斜拉桥之母”,历经两年建设,重现于大泖港之上。伴随最后一道焊缝施工完成,新建泖港大桥主桥于5月20日正式合龙。

泖港大桥建成于1982年,是上海造桥史上第一座大跨径斜拉桥,通车时是全国跨径最大的公路斜拉桥。新建泖港大桥全长约1.39公里,采用一跨过河方式,主桥跨度445米。考虑到车辆通行需求,新桥宽度达38.5米,是老桥(12米)的三倍有余。新桥建成后为一级公路,设双向6车道及人行道、非机动车道。合龙后,泖港大桥将进入铺装和照明设施安装环节,预计2021年通车。为了不影响通行,新桥通车后才会拆除老桥。



“远望一号”修缮改造 有望上半年重新开放

我国自行设计建造的第一代综合性航天远洋测量船“远望一号”的修缮改造工作正有序进行,有望上半年重新对外开放。

“远望一号”1977年在上海江南造船厂建成下水,圆满完成我国洲际导弹、潜射导弹、通信卫星、气象卫星等34次重大科研试验任务。2010年退出海上测控舞台,2011年11月26日,该船驶入上海江南造船厂原址2号船坞。

据悉,“远望一号”甲板区域到内舱将采取循序渐进的方式开放,初期采用预约参观方式,主要以团队游客为主。图为昨天拍摄的停泊在江南造船厂原址2号船坞的“远望一号”。



5G电话亭亮相申城 年底将有100多处电话亭完成改造

本报讯(记者 吴卫群)淮海中路、思南路路口不远处的一座红色公用电话亭,虽外观不变,但内部正在发生新的“化学反应”,加装了5G小微基站后,周围区域的5G网络质量明显提升。经工作人员实测,网速是4G的10—20倍。

上海电信目前正启动公用电话亭5G室外基站覆盖建设,首批将完成数十个电话亭的5G改造,预计到年底将完成100多处公用电话亭改造升级。截至2019年4月,上海共有无人值守公用电话亭5443座。

金山廊下打造“蘑菇小镇”,带动农民长效增收 农民学会种蘑菇,年收入超50万

■本报记者 黄勇娣 这几天,在金山廊下镇勇敢村,蘑菇种植户陈明云忙得不亦乐乎。他家共建了6个蘑菇棚,最近请了20多个工人帮忙采摘,每天产出2000多公斤蘑菇,日销售额超过2万元。据初步测算,老陈今年种蘑菇的净利润会超过50万元。

“一次投入500万元,年产出500万元,年净收入50万元”——陈明云正是廊下镇打造“蘑菇小镇”、探索“三五星”致富模式的受益者之一。在前期投入的500万元中,农民只要自己掏150万元,其余则由政府给予扶持补贴。目前,这种模式已辐射带动5个蘑菇大户,接下来还将有3至4户被纳入计划。

在上海市郊,廊下镇是有名气的蘑菇产地,早在上世纪70年代,当地农民就开始种植双孢蘑菇。如今,廊下镇打造全新的“蘑菇小镇”,已吸



廊下镇蘑菇产业从传统种植迈向工厂化栽培。资料照片

引30多家食用菌企业落户,推动蘑菇产业从传统种植迈向工厂化栽培,并不断提高机械化、智能化水平。目前,全上海每天消费近200吨双孢蘑菇,而地产只有30吨,其中25吨来自廊下镇食用菌合作社。每天早晨,新鲜采摘的联中蘑菇,通过超市、电商、批发商等渠道,源源不断到达上海市民的餐桌。

2014年开始,廊下镇引入食用菌合作社,投入5000万元建设工厂化生产线,改变种菇方式、改良发酵方法、改善作业条件,变一年一季的种植采收周期为月月种、天天采,365天无休。去年,合作社30亩种植面积,30位采蘑菇的工人实现“亩均200万产值”的好收成。眼下,合作社带头人陈林根又研究出蘑菇堆料三次发酵技术,让周边农民轻松跟着种蘑菇,只需一部手机,陈林根随时远程操控,“结对”农户菇房的温度、湿度、二氧化碳浓度等尽在掌握中。

日前,廊下镇对外发布今年一系列重点产业项目。其中,双孢蘑菇生产基地项目,与联中食用菌合作社有关。项目主要包括新建三次发酵隧道、双孢蘑菇工厂化菇房、蘑菇预冷保鲜车间及附属工程等,计划总投资1.648亿元。项目建成后,将由联中食用菌合作社租赁使用。项目计划6月底开工,2021年上半年完工,预计年产三次发酵料4万吨,双孢蘑菇鲜菇3000吨,年加工蘑菇5000吨,预计年销售额达1.19亿元。

餐饮等第三产业发展。可市民对这些示范村的了解并不多,要么靠口碑相传,要么依托部分网友的“种草笔记”。示范村及村民是否可以主动“种草”吸引市民?再比如,在农产品的生产流通环节,也有值得“种草”的内容:创新的种养方式、新培育的农产品,有特点的当季农产品等。“讲故事”是“种草经济”打动观众的重要方式——把乡间田间的故事记录下来,再通过互联网传播,进而形成“农民讲故事,市民听故事,回头线上消费”的新闭环。

在线新经济的蓬勃发展改变了更多行业对互联网的态度,农民主动直播带货也是积极信号。但还要看到,在大背景下,农民以及各类农业生产带头人既要了解借助互联网吆喝的重要性,更要拓展思路,不妨把田间地头的好故事变成一篇篇“种草笔记”,全方位展现新农村魅力。

财经时评

农民开直播,不妨主动“种草”

直播带货的潮流正从城市向市郊大地蔓延,越来越多农民也开始“直播带货”。上海市郊农民的直播带货热情很高。疫情刚发生时,笔者认识的合作社负责人还只是刷手机的“吃瓜群众”,如今已有模有样地通过互联网平台开设直播间,吆喝当季上市的甜瓜、西瓜、桑葚、水果番茄等农产品了。一场直播下来,能有十几单或几十单订单。有人因此评价,互联网时代,手机是“新农具”,直播带货是“新农活”。

不过,从农村生产的实践看,“新农活”的内涵要比直播带货更丰富。在其他行业,直播除了能带货,还能“种草”;即便不直播,也可通过录播来“种草”。这不是也值得农民一试?笔者发现,很多农民包括农业生产带头人都是第一次尝试直播,看到镜头会紧张,受直播效果影响,有时带货成果不一定明显。如果改成录播,拍摄过程可以暂停、重拍、编辑、润色,农民接受度和作品的呈现会更完美。而这些作品可以利用线上经济的“种草经济”,构成“线上种草—线下消费”闭环。一段时间以来,“种草经济”在城市经济生活中的助推作用已非常明显。在小红书、抖音、大众点评等平台上,网友发布的各种体验文字,视频能获得高度关注,吸引更多网友“打卡”消费。城市里的很多商家也把握这种趋势,主动发布“种草笔记”,吸引潜在消费群体。

这些商家变成“种草”为主动“种草”,市郊农民也可以拷贝不走样。广阔的田野间,有丰富的素材。比如,上海在乡村振兴中建设了很多示范村,一个比一个漂亮。这些示范村除了提升当地村民的生活质量,也是市民休闲观光好去处,可以带动当地旅游、

回馈上海撑消费 链家520花式“撒糖”10万份

5月20日,上海链家联手新闻晨报共同举办了一场主题为“520花式撑消费 链家来撒糖”的直播活动。与常见的直播带货形式不同,在“我爱你”当天,链家除了与观众进行互动抽奖外,还在线派发10万份大白兔奶糖。值得注意的是,这10万份甜蜜均由链家自掏腰包300万元来采购。

开直播?狂撒糖? 链家开启撑消费新模式

一个是房产经纪公司,一个是国民品牌奶糖,这看似毫无关联的两个名字,究竟是如何搭配起来的呢?说到甜蜜,大家未必能一下子联想到大白兔,但要说上海人的专属甜蜜,非大白兔奶糖莫属。

“大白兔是国民好感度极佳的大众宠儿,而链家又是以成为国民品牌为目标,所以相互契合。我们想在这个时候给上海市民‘撒撒糖’,给大家的生活增添一份甜蜜。”在5月20日当晚的直播间里,链家正式开启“撒糖”模式,引得评论区内热火朝天——即日起,所有观看直播的市民,都有机会免费领取一份大白兔奶糖。

当天,链家COO王拥群作为神秘嘉宾也来到了现场。因为有着数学天才、跑步达人和读书发烧友这样的标签,大家都亲切地称呼他为“王博士”。

公益不止 特殊时期更显企业担当

无论是“撒糖”还是撑消费,在王博士看来,这些都是符合链家“取之于民用之于民”精神与决心的事情,可究竟该如何理解这八个字?这一次,王博士也借着难得的直播机会,向大家阐述了其中的奥义。

“在消费者对高质专业服务需求不断提升的背景下,我们需要对自己提出更高的品质要求——从人员到工具,从环境到服务,只有品质的全面升级,我们才能真正让链家成为这个行业的品质旗帜。”王博士说。走过第18个年头,链家已然不仅仅是一家房产经纪公司,它在业务层面用高品质要求自己,还在生活各方面积极服务百姓,回馈社会。数据显示,目前链家在全上海有近1000家门店。近年来,这些门店一直都充当着城市补给站的角色。王博士说,链家的线下门店不间断地在为周边居民提供打印复印、应急雨伞、代缴水电煤等九大便民服务,他们化身防疫志愿者走进社区。数据显示,疫情期间链家经纪人参与了8165次社区防疫志愿工作,



累计在全上海290个社区进行了2742场社区防疫服务活动。此外,链家还专门在社区举办了245场口罩派发活动,共计送出20万只口罩。另一方面,还有部分在门店的经纪人变身“打印专员”,疫情期间,由于大部分学生在家上网课,因此出现了打印学习资料的刚需。可是,打印机并非每个家庭的标配,不少打印店也暂停营业,使得家长们“头痛异常”。对此,链家基于原本就提供的免费打印服务,转型为“国民打印店”,利用自身布点广泛的优势,联动上海门店为中小生提供免费畅打学习资料的服务。房产经纪人每天从后台下载文件,打印完后再通过知家家长来领取,若遇不方便到店的情况,经纪人还会在社区允许和时间充裕的情况下,将打印后的学习资料送去家里。疫情终将结束,但链家的服务精神不会停止。“我们一直怀揣着一颗赤子之心。”王博士说。有理由相信,这份在危中寻机的能力,以及在关键时刻挺身而出而为企业担当,会让链家走得更远。