

“特朗普级”新型战舰能成吗

号称最快最大,“黄金舰队”计划核心部分,雄心与质疑并存

今日聚焦

本报记者 张全



12月22日,特朗普在海湖庄园发表讲话。

视觉中国

“选美比赛”

发布会在佛州海湖庄园举行。特朗普称,美国海军将建造2艘“特朗普级”新型战列舰,然后很快再建造8艘,总数将达到20到25艘。

他计划在未来两年半内造出第一艘。但美国国防部的目标是在本世纪30年代初建成首艘“无畏”号。

战列舰以重型火炮和导弹进行海上进攻为主要功能,特点是火力强大,装甲厚重。

不过,自1944年以来,美国工业基地没有向海军交付过一艘战列舰,4艘爱荷华级战列舰也在上世纪90年代全部退役。原因包括航母与导弹技术的替代效应等问题。

有美国人开玩笑说,要不是特朗普起意,战列舰恐怕只能在上世纪50年代的纪录片中才能看到了,看来特朗普还是挺怀旧的人。

这话可能只说对了一半,因为特朗普2.0时代的战列舰,将明显不同于二战时期的。用特朗普自己的话说,这将是美军“最快、最大的战舰”,战斗力将比现有舰艇“强大百倍”。

公开数据显示,该级舰排水量将高达3.5万吨,是现有朱姆沃尔特级驱逐舰的两倍多,吃水深度达7.3至9.14米,舰员编制在650至850人之间。

它将配备用于大型高超音速导弹的重型垂直发射系统、电磁轨道炮、甲板炮、多门激光武器等装备,甚至预留了搭载核巡航导弹的空间。建造成本可能在100亿到150亿美元之间。

除了战列舰,特朗普称目前还在建造3艘大型航空母舰,并将建造12到15艘全新潜艇。

特朗普“官宣”后,一同出席发布会的美国高官们用“高瞻远瞩”等词给特朗普“戴高帽”。

也有舆论不以为为然。有人吐槽,总统强调战舰建造要符合其审美,但造船是打仗,又不是“选美比赛”。

另一个争议是,特朗普居然用自己的名字给战列舰命名,以肯尼迪和福特命名的航母,都是在他们去世多年后才开工建造的,显示出前总统们的谦逊,功过留待后人评。而特朗普不仅在美国和平研究所、肯尼迪表演艺术中心“冠名”,还想让名字与武器系统相连。

攻防组合

特朗普宣布如此庞大的造舰计划,本质上看,是美国多重战略诉求的集中体现。最核心的考量,就是拉动制造业复苏。

造船业是制造业的集大成者,从钢铁原材料到精密电子设备,从劳动密集型工序到高科技系统集成,能形成一条完整的产业链闭环。

特朗普政府深知,美国造船业早已不复当年之勇,英格尔斯、纽波特纽斯等老牌造船厂能力衰退,钢铁工业也亟需提振。而大规模造舰能直接

带动美国本土钢铁需求,让沉寂的造船厂重新运转,同时辐射兵器、航空等多个工业部门,为核心选民创造就业机会,这正是巩固政治基本盘的关键抓手。

这也标志着特朗普政府对传统海权战略思维的回归。

在现代海战理念中,大型海上平台成为重要趋势。“特朗普级”战舰的设计思路,正是打造具备综合作战能力的移动基地。3万多吨的战舰排水量,提供了充足空间,既能搭载高超音速导弹、激光武器等耗能大户,也能作为分布式无人作战体系的指挥中心,为空中、水面、水下的无人平台提供射频支持与信息处理服务。

有分析指出,该战列舰的设计理念,旨在应对潜在对手的反舰弹道导弹和高超音速导弹。战列舰也将与特朗普政府的“金穹计划”形成“攻防组合”,凸显其回归传统地缘战略概念。

从这个角度说,美国所谓“战略收缩”,不过以一种新的方式巩固和提高地缘战略能力,是先把拳头缩回来,储能后一定会打出去。

在军事专家王强看来,尽管特朗普在答记者问时宣称“这是为了对抗所有人,不是中国”,但现实逻辑一目了然。

当前全球海军格局中,中国海军的快速发展已成为不可忽视的力量。

但中国始终坚持防御性国防政策,不会被卷入军备竞赛,而是将按照自身节奏推进海军现代化建设,发展符合自身安全需求的海上力量。

王强还表示,特朗普打造“黄金舰队”,可能在全球地缘战略格局中引起反应,会促使一些有能力、有想法的国家回归传统的海权主导战略思想,可能使全球进入新的地缘战略争夺阶段。

未知之数

特朗普“充满雄心”的计划,即便在国内也不太被看好。

其一,美国造船的工业基础是最大的障碍。

根据战略与国际研究中心(CSIS)最近的评估,美国仅占全球造船量0.1%,持续面临劳动力萎缩、供应链问题和船厂减少等困境。

目前,美国所有在建的海军舰艇都至少落后计划一年。同时,关键技术储备流失,系统集成能力退化。

“两年内,可能连龙骨都焊不出来。届时特朗普任期都快结束了。”王强指出,造船业的复苏需要长期积累,不是简单画画蓝图就能实现的。

其二,先进武器在舰上的部署同样面临技术难题。

美国海军花费数亿美元和十多年时间试图在舰船上部署电磁轨道炮,但最终在2021年放弃努力。近年来,激光技术在海军舰艇上的实际应用也比较有限。

其三,资金问题看似因美元霸权而“不成问题”,但隐忧不小。

掐指一算,25艘战列舰要花2500亿至3750亿美元,加上新型航母的建造费,将更“烧钱”,必然引发预算争夺,挤压其他军种的发展空间。舰艇供应链的维护、支持和培训成本,将使未来美国海军运营预算捉襟见肘。

而且,如果战舰装备核武,将涉及核武器部署规则和国际管理条约,对项目推进提出法律与外交层面的挑战。

正如一些美国评论人士指出的,现在断言“特朗普级”

战舰是否会重新定义海战还为时过早。“或许‘黄金舰队’会像昙花一现的玩具一样,沦为代价高昂的失败之作。”



扫码看视频

乌称遭俄大规模袭击

多地能源设施受损害

新华社巴库12月23日电 基辅消息:乌克兰总统泽连斯基23日在社交媒体“电报”上发文说,当地时间22日深夜至23日凌晨,俄罗斯军队动用了超过650架无人机和30多枚导弹对乌克兰发动大规模空袭,乌克兰至少有13个地区遭袭,多地能源设施和民用基础设施受损并断电。

泽连斯基说:“目前,乌克兰大部分

地区仍处于空袭警报状态。所有必要的服务部门都已部署到位,以应对此次空袭的后续影响。维修人员和电力工程师也正在努力确保民众、城市和社区的正常生活。”

据乌媒体报道,23日,乌克兰赫尔松州、扎波罗热州、切尔尼戈夫州、敖德萨州、苏梅州和利沃夫州等地遭俄军袭击,至少9人受伤,多地能源设施受损

内塔尼亚胡确认访美议题

讨论伊朗和加沙问题,以可能再袭伊朗

本报记者 裘雯涵

以色列总理内塔尼亚胡22日表示,他将在下周访美期间与美国总统特朗普讨论伊朗问题及加沙停火第二阶段安排。

在与希腊总理米佐塔基斯及塞浦路斯总统赫里斯托祖利季斯举行的联合新闻发布会上,内塔尼亚胡提到,以色列方面了解到,伊朗近期一直在开展各类导弹“演习”。

内塔尼亚胡称,以色列与美国对伊朗的核心诉求并未改变,包括要求伊朗降低浓缩铀丰度。“很显然,这将是我们会谈中的一大议题。”在谈到下周与特朗普的会面时,内塔尼亚胡说。他还补充道,并不寻求与伊朗的对抗,而是寻求“稳定、繁荣与和平”。

以色列政府发言人此前表示,内塔尼亚胡将于本月29日与特朗普会面。但特朗普18日说,会面仍未正式确定。

据新华社报道,由于担忧伊朗“扩大弹道导弹产量”,内塔尼亚胡准备告知特朗普以方可能再次打击伊朗相关设施。预计内塔尼亚胡还将向特朗普提出美方参与或协助该军事行动的选项。

以色列国防军参谋长扎米尔21日警告称,如有必要,以军将在任何地方打击敌人,“无论战线是近是远”。舆论普遍认为,这番话是在暗示要再次打击伊朗。

今年6月,以色列对伊朗多地发动大规模空袭,伊朗此后向以境内发动多轮导弹和无人机袭击。6月21日,美军打击伊朗福尔道、纳坦兹和伊斯法罕三处核设施。同月24日,以色列和伊朗宣布接受美方提出的停火方案。

虽然美以宣称伊朗核计划和弹道导弹计划遭到重创,但部分初步评估显示,实际破坏程度可能低于美方预期。

据知情人士透露,以色列担心伊朗正在扩大弹道导弹生产计划和重建核浓缩设施,尤其担忧伊朗可能正重建弹道导弹生产设施并修复受损的防空系统。以方认为,如果不加以遏制,伊朗生产弹道导弹的速度可能会提高到每年3000枚。

还有知情人称,尽管伊朗发动袭击的可能性低于50%,但以方不愿冒险。自新一轮巴以冲突爆发以来,以方对风险的容忍度已远低于以往。

内塔尼亚胡还称,他将与特朗普讨论如何推进加沙停火第二阶段。内塔尼亚胡本月初表示,加沙停火预计“很快”进入第二阶段。

据伊朗方面消息,伊朗武装部队副总参谋长艾哈迈德·瓦希迪表示,以方言论是“动摇和软弱的标志”。

瓦希迪称,以色列正试图通过媒体和心理战来针对伊朗,塑造与现实相悖的形象,以掩盖其自身脆弱性,以色列的这种宣传不会产生实质效果。他还表示,伊朗正密切追踪地区和国际动态,清晰地评估局势。

本月初,伊朗伊斯兰革命卫队在霍尔木兹海峡等地军演,进行弹道导弹和巡航导弹演习,旨在应对“外国威胁”。

分析指出,以色列提出计划再次对伊朗进行军事打击,正值伊朗表达恢复与美国外交谈判意愿之际。以色列的目的是要维持其相对伊朗的“绝对”安全优势,但此举可能会导致“美伊核谈”变得更加复杂,任何擦枪走火都会让谈判再次陷入僵局。

“医保+商保”融合再添新范例

友邦加速上海医保个账支付场景落地

近日,友邦人寿保险有限公司(以下简称“友邦人寿”)旗下“友邦智选逸生医疗保险”(以下简称“友邦智选逸生”)正式开通上海医保个人账户(以下简称“医保个账”)支付通路。

这一举措不仅让上海职工医保参保人可直接使用个人历年账户余额为本人及符合条件的直系亲属“零现金”投保,更以“一个核心(基础住院保障和指定门急诊责任)+两类增配(优质医疗资源与院外药械/全球特药)”的创新医疗险产品模式实现了基本医保与商业健康险的深度衔接,将沉淀的医保资金转化为优质全面的家庭健康保障。

作为上海寿险市场“保障专家”,友邦人寿此次产品与支付方式的创新,为“医保+商保”的融合发展增添了又一实践范例。通过将沉淀资金转化为动态保障,此举激活了个人医保账户价值,更提升了整体保障能级,为上海市民织密了健康防护网,成为响应国家多层次医疗保障体系建设的鲜活实践。

政策引领
医保商保协同迈入实质落地新阶段

近年来,从《“健康中国2030”规划纲要》到保险业新“国十条”,国家层面持续释放加快建设多层次医疗保障体系的政策信号,明确要求推动商业健康保险发展,将新技术、新药品和新器械纳入保险服务范畴。

与此同时,上海市持续响应国家部署并于《2025年上海市深化医药卫生体制改革工作要点》中明确提出“推动实现基本医保与商保等多层次医疗保障的有效衔接”,并通过扩大医保个人账户使用范围等政策,为商业健康险接入医保支付体系奠定了制度基础。其中,作为上海医保改革的重要落地举措之一,友邦智选逸生医疗保险此次开通的医保个账支付功能,精准契合了上海市此前出台的《关于促进商业健康保险高质量发展助力生物医药产业创新的若干措施》中“优化医保个人账户历年结余资金购买商业健康保险项目”的政策导向。上海将覆盖新药械的商业健康保险产品纳入医保个账支付范围,标志着地方医保改革从普惠型保险向多元化商业健康险延伸,为破解“看病贵、用药

难”问题提供了新的解决方案。

业内专家表示,这类实践正是社商合作从试点走向成熟的关键一步,有助于构建“基本医保保基本、商业保险提品质”的差异化保障体系。急诊与危重病医学专家、上海交通大学医学院附属瑞金医院紧急医学中心主任陈尔真介绍,在临床中,治疗效果和就医体验往往与医疗资源、药物可及性直接相关。除了让患者不用为药费发愁,及时用上有效药物,许多重症患者身体状况难以承受普通门诊的长时间排队等候,也希望有更好的购药服务体验,这些都离不开多元产品在提升医疗资源可及性、优化治疗连续性上提供关键支持。

产品创新
“核心保障+个性化配置”
适配全场景健康需求

基于对政策导向与市场需求的深刻洞察,友邦人寿持续优化医疗险产品体系,推出了“智选逸生”医疗保险,以“核心保障+个性化配置”的创新模式,构建了覆盖医疗全流程的保障体系。

具体来说,该产品采用“一个核心(基础住院保障和指定门急诊责任)+两类增配(优质医疗资源与院外药械/全球特药)”的创新医疗险产品模式,通过模块化产品组合,支持客户自主定制医疗保障方案。核心保障涵盖一般及重疾住院医疗、质子重离子医疗、恶性肿瘤CAR-T院外药品费用等五项关键责任,500万元的中国境内保险责任最高给付限额与5000元的低免赔额设置,有效缓解了高额医疗费用带来的经济压力。

值得关注的是,该产品特别扩展了住院前后30天门急诊费用保障,实现了连续性治疗过程中的无缝保障,这与上海推进分级诊疗、强化连续性医疗服务的医改方向高度契合。

在个性化配置层面,该产品针对不同群体需求提供优质医疗资源与院外药械保障两大增配方向,大幅提升就医品质与选择自由度。药械保障则提供院外一般药械及送检费用保障、院外特定药械保障、全球特药保障三类可选责任,皆为0免赔额。其中,院外一般药械涵盖院处方外购药品、外购医疗器械等;院外特定药械涵盖恶性肿瘤院外靶向药和其他肿瘤用药、恶性肿瘤临床急需进口药品、罕见病院外特定药在内的超300种特药及3个特种器械,累计限额400万元;全球特药责任更支持海外就医治疗及全流程服务资源,累计限额同样达400万元,可有效减轻患者用药负担,同步满足了高端医疗需求。

此外,该产品还整合了覆盖诊前、诊中、诊



友邦智选逸生医疗保险
开通上海医保个人账户余额支付

码上有呵护
健康“友”守护

健康长久好生活

友邦人寿

后的全流程健康服务,包括健康咨询、门诊预约、就医陪诊、特药配送等实用支持,并提供全国30余家知名医院特需国际部直付服务,进一步完善客户的就医选择,让市民在享受基础医保的同时,能够便捷获取高品质医疗服务'。

值得一提的是,全流程健康服务的推出,与上海“推进国际医疗服务发展”“加强优质医疗资源均衡布局”的医改目标形成有效呼应。“从临床实践来看,上海这项医保政策是破解医疗保障痛点的关键一步,而友邦该产品的落地举措让政策红利真正触达了市民。”陈尔真提到。

支付革新
激活沉淀资金赋能家庭保障

此次医保个人账户支付通路的打通,不仅是支付方式的创新,更是医保资金使用效率的升级。根据上海市医保政策,职工医保个人账户历年结余资金可用于购买指定商业健康险,且受益范围已从本人扩展至符合条件的直系亲属,形成“一人余额保三代”的家庭投保模式。而“友邦智选逸生”的接入,让这一政策红利得到实质性释放,参保人无需额外现金支出,即可将闲置的医保资金转化为家庭健康保障的“升级款”,既提升了个人账户的保障功能,又降低了商业保险的投保门槛。

与传统购买方式相比,此次医保个账支付实现了多项突破:一是资金使用更高效,避免了医保余额长期沉淀,将“静态存款”转化为“动态保障”;二是打破此前医保个账产品线上购买的传统,创新性地引入线下营销员机制;三是保

障覆盖更全面,从个人保障延伸至家庭保障,增强了家庭抵御医疗风险的能力。

陈尔真说,基本医保的定位是“保基本”,但长期以来,很多患者会面临重疾治疗、创新药使用等超出医保覆盖的高额费用,这正是广大患者看病的核心症结;同时,部分临床急需的创新药、进口药可能未纳入医院常规供应,患者院外购买时需要面临自费购药的烦琐流程。

在他看来,“友邦智选逸生”打通医保个账支付后,一方面激活了市民账户里的沉淀资金,让“躺着的存款”变成了“能用的保障”,同时支持全家投保,大幅降低了家庭配置商业健康险的门槛;另一方面,通过商业保险承接医保外的费用缺口,形成了“基本医保保基础、商业保险补缺口”的协同格局,能有效减轻患者的经济负担,让更多人有能力选择更有效的治疗方案,这正是多层次医疗保障体系建设的核心价值所在。

服务升级
卓越营销员渠道构建全周期保障生态

依托自1992年引入中国内地的保险营销员制度,友邦人寿打造了一支兼具专业素养与服务意识的精英队伍,为医保个账投保提供了“便捷投保+优质服务”的双重保障。营销员通过“一对一”的政策宣导和专业解读,帮助市民清晰理解医保个账投保流程、产品保障范围及权益细节,有效破解了政策与产品的认知门槛。这种“健康及财富管理伙伴”式的服务模式,不

仅涵盖投保规划,更延伸至理赔协助、健康咨询等全周期服务,让保险服务更有温度。

在医保商保协同发展的背景下,友邦的服务模式提供了可借鉴的实践样本。通过营销员渠道的专业支撑,实现了政策落地“最后一公里”的畅通,既保证了医保资金使用的规范性,又提升了市民的投保体验。同时,产品与服务的深度融合,也响应了上海医改中“改善群众就医体验”的要求,让商业保险不仅提供经济补偿,更成为健康服务的提供者与医疗资源的整合者。

随着“健康中国”战略的深入推进,商业健康保险在多层次医疗保障体系中的作用日益凸显。“友邦智选逸生”打通医保个人账户支付通路的实践,不仅是企业响应政策、贴近民生的具体行动,更为行业提供了“政策对接+产品创新+服务升级”的发展范本。

实践赋能
从养老到医疗的双维度深耕

友邦人寿坚守“保险姓保”初心,主动将企业发展融入国家战略大局,在养老保障“第三支柱”建设和医疗保障补充领域做出积极探索。自2022年11月末个人养老金制度启动局部试点以来,历经政策完善、范围扩大,如今已迈入全国推广、深化运营的关键阶段。在这一过程中,友邦人寿积极参与个人养老金业务试点与推广,凭借专业的产品设计、优质的客户服务和高效率的渠道布局,为行业提供了具有参考价值的实践样本。截至2025年10月,友邦人寿的个人养老金客户数量已超过30万人,个人养老金总保费规模突破60亿元,市场份额位列行业前列。

如果说个人养老金产品的推广实践是友邦人寿在养老保障“第三支柱”建设中的成功探索,那么医保个账支付场景的落地,则是企业在医疗保障补充领域的重要突破。两项并举,协同发展,形成“养老+医疗”双维度助力多层次保障体系建设的良性格局,为广市民提供了覆盖养老、医疗两大核心需求的全方位保障解决方案。

友邦人寿保险有限公司上海事业部总经理沈健表示,“友邦智选逸生”新增的医保个人账户的支付方式,是友邦促进“医保+商保”协同融合发展的实践成果。近年来,友邦人寿持续深耕健康保障领域,从产品创新到服务升级,从渠道优化到生态构建,始终以客户需求为核心,积极融入国家多层次医疗保障体系建设。未来,友邦人寿将继续依托专业优势,发挥保障类产品的社会价值,推出更多贴合民生需求的产品与服务,陪伴更多家庭实现“健康长久好生活”。

¹具体服务内容、服务标准以及涉及的由第三方提供的合作服务声明以最新版《服务手册》&公文为准